

Vertriebsmanager (m/w/d) Stahlindustrie

(835)

Standort: Bönen

Anstellungsart(en): Personalvermittlung

Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche



Gehaltsspektrum: 80000 Euro pro Jahr

DIREKTVERMITTLUNG!

Sie möchten sich am Arbeitsmarkt neu orientieren?

Im Rahmen einer **Direktvermittlung** suchen wir zur nächstmöglichen Einstellung einen **Vertriebsmanager (m/w/d)** mit Schwerpunkt **Stahl** für unseren Partner in **Bönen**.

Das erwartet Sie:

- Ausbau und Festigung bestehender Industriekundenbeziehungen im Stahlumfeld
- Zentrale Ansprechperson für Kunden und interne Schnittstellen entlang des Verkaufsprozesses
- Aktive Neukundenakquise in verschiedenen Industriebranchen auf Basis definierter Vertriebs- und Marketingstrategien
- Erstellung von Angeboten und Kundenpräsentationen sowie Führung von kaufmännischen und technischen Verhandlungen
- Verantwortung für Vertragsmanagement, Preisstrategien und Preisadjustierungen
- Markt- und Kundenbeobachtung mit Fokus auf Stahlanwendungen, Mengen, Qualitäten und Services

Das wünschen wir uns:

- Mehrjährige Erfahrung im **B2B-Vertrieb von Stahlprodukten**, idealerweise im Stahl-Service-Center
- Sehr gutes Verständnis für Flachstahl, kundenspezifische Bearbeitung und industrielle Anwendungen
- Ausgeprägte Vertriebsmentalität: Abschlussstärke, Kundenfokus und Lösungsorientierung
- Kaufmännischer oder technischer Hochschulabschluss oder vergleichbare Qualifikation
- Sicherer Umgang mit CRM- und ERP-Systemen sowie MS Office
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft ca. 60%
- Souveränes Auftreten, Kommunikationsstärke und die Fähigkeit sowohl im Team als auch eigenständig zu agieren

Ihre Benefits:

- **DIREKTE PERSONALVERMITTLUNG** an unseren Partner
- **Unbefristeter Arbeitsvertrag**
- **Urlaubs- und Weihnachtsgeld**
- **30 Tage Urlaub**
- Möglichkeit zu **flexiblen Arbeitszeiten** und **hybridem Arbeiten**
- **Arbeitgeberzuschüsse** zur Altersvorsorge, VWL, betriebliche Gesundheitsförderung
- **Topmoderne** technische Ausstattung
- Einbindung in einen **internationalen Konzern**
- **Weiterbildungsmöglichkeiten** und **Entwicklungspotentiale**
- Flache Hierarchien, offene Unternehmenskultur
- Ein offenes und freundliches Miteinander bei eigenverantwortlicher Arbeit

Heuer & Schmidt bietet Ihnen:

- **Vertrauensvoller** und **diskreter** Umgang mit Ihren Bewerbungsunterlagen

- Persönlicher **Ansprechpartner** vor Ort
- Ein **erstes Gespräch am Telefon**, um offene Fragen zu klären
- Noch im Job? Auch **Termineinstellungen** sind möglich!

Als Partner für Ihre Personalprojekte pflegen wir **seit 1992** eine Leitkultur, in der traditionelle Werte fest verankert sind. Vertrauen, Professionalität und Verlässlichkeit sind die Säulen unserer täglichen Arbeit.

Wir sind stolz darauf, Unternehmen mit qualifizierten Fachkräften (m/w/d) zu verbinden und gleichzeitig den beruflichen Werdegang unserer Kandidaten (m/w/d) aktiv zu unterstützen. Unser engagiertes Team legt dabei besonderen Wert auf eine individuelle Beratung und maßgeschneiderte Lösungen, um die perfekte Übereinstimmung zwischen Talenten und Unternehmen zu finden.

Werden Sie Teil unseres Netzwerks und erleben Sie, wie wir gemeinsam Ihre Zukunft gestalten können - bei Heuer & Schmidt - Ihrer ersten Adresse für erstklassige Personallösungen.

Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen!

Ihre Ansprechpartnerin:

Frau Vanessa Hölcke
HR Consultant

HEUER & SCHMIDT Personalprojekte GmbH
Am Papenbusch 9
58708 Menden

Fon: +49 2373 919130
Url: www.heuer-schmidt.de
Mail: bewerbung-menden@heuer-schmidt.de

Abteilung(en): Engineering / Techniker / Meister, Kaufmännisch

Art(en) des Personalbedarfs: Nachfolge

[Impressum](#)